Une image contenant personne, habits, Visage humain, vêtements habillés

Description générée automatiquementUne image contenant noir, obscurité

Description générée automatiquementUne image contenant noir, obscurité

Description générée automatiquementUne image contenant noir, obscurité

Description générée automatiquement

+336 01 02 03 04

votre.nom.prenom@gnail.com

Marseille, France

linkedin.com/votre-profil

Pierre **LECONSEIL**

* Digne de confiance et discret
* Excellentes compétences en communication
* Souci du détail
* Capacité à travailler sous pression
* Orienté vers le client

**Qualités**

**Compétences**

Expériences Professionnelles

**A propos de moi**

**Conseiller bancaire spécialisé en gestion de patrimoine, 15 ans d'expérience**

Conseiller bancaire spécialisé en gestion de patrimoine avec une expérience de 15 ans dans l'industrie bancaire. Excellente connaissance des produits financiers et forte aptitude à développer des relations client solides. Reconnu pour ma capacité à fournir des conseils financiers judicieux et personnalisés. Je cherche à apporter mes compétences financières avancées et mon dévouement à un service client exceptionnel à un nouveau défi professionnel.

* Connaissance approfondie des produits financiers
* Capacité à développer des relations client solides
* Fourniture de conseils financiers personnalisés
* Conception de stratégies financières à long terme
* Excellentes compétences en service à la clientèle

**Conseiller Bancaire - Gestion de Patrimoine, BNP Paribas, Marseille — 2010-Présent**

* Gestion d'un portefeuille de plus de 200 clients, fournissant des conseils financiers personnalisés sur une gamme de produits, y compris les investissements, les prêts et les assurances.
* Développement de relations client solides, se traduisant par une augmentation de 20% des investissements clients au cours de mon mandat.
* Conception et mise en œuvre de stratégies financières à long terme pour les clients, aidant à sécuriser leur avenir financier.
* Formation régulière sur les nouveaux produits financiers et les réglementations du marché pour offrir un service de pointe.
* Travail en étroite collaboration avec les gestionnaires de comptes et les spécialistes des produits pour assurer une approche de service complète.

**Assistant Conseiller Bancaire, Crédit Agricole, Marseille — 2006-2010**

* Assisté les conseillers bancaires dans la gestion des comptes clients et la fourniture de conseils financiers.
* Acquisition d'une solide compréhension des produits financiers, y compris les prêts, les investissements et les assurances.
* A fourni un excellent service à la clientèle, aidant à retenir les clients et à attirer de nouveaux.
* Géré les tâches administratives, y compris le traitement des documents financiers et la mise à jour des bases de données clients.
* Formation sur le terrain en gestion de patrimoine, préparant la voie à un poste de conseiller.

**Formation**

* Master en Gestion de Patrimoine - Kedge Business School, Marseille, 2006

**Hobbies**

* Course à pied