

+336 01 02 03 04

votre.nom.prenom@gnail.com

Marseille, France

linkedin.com/votre-profil

Pierre **LECONSEIL**

* Digne de confiance et discret
* Excellentes compétences en communication
* Souci du détail
* Capacité à travailler sous pression
* Orienté vers le client

**Qualités**

**Compétences**

Expériences Professionnelles

**A propos de moi**

**Conseiller bancaire spécialisé en gestion de patrimoine, 15 ans d'expérience**

Conseiller bancaire spécialisé en gestion de patrimoine avec une expérience de 15 ans dans l'industrie bancaire. Excellente connaissance des produits financiers et forte aptitude à développer des relations client solides. Reconnu pour ma capacité à fournir des conseils financiers judicieux et personnalisés. Je cherche à apporter mes compétences financières avancées et mon dévouement à un service client exceptionnel à un nouveau défi professionnel.

* Connaissance approfondie des produits financiers
* Capacité à développer des relations client solides
* Fourniture de conseils financiers personnalisés
* Conception de stratégies financières à long terme
* Excellentes compétences en service à la clientèle

**Conseiller Bancaire - Gestion de Patrimoine, BNP Paribas, Marseille — 2010-Présent**

* Gestion d'un portefeuille de plus de 200 clients, fournissant des conseils financiers personnalisés sur une gamme de produits, y compris les investissements, les prêts et les assurances.
* Développement de relations client solides, se traduisant par une augmentation de 20% des investissements clients au cours de mon mandat.
* Conception et mise en œuvre de stratégies financières à long terme pour les clients, aidant à sécuriser leur avenir financier.
* Formation régulière sur les nouveaux produits financiers et les réglementations du marché pour offrir un service de pointe.
* Travail en étroite collaboration avec les gestionnaires de comptes et les spécialistes des produits pour assurer une approche de service complète.

**Assistant Conseiller Bancaire, Crédit Agricole, Marseille — 2006-2010**

* Assisté les conseillers bancaires dans la gestion des comptes clients et la fourniture de conseils financiers.
* Acquisition d'une solide compréhension des produits financiers, y compris les prêts, les investissements et les assurances.
* A fourni un excellent service à la clientèle, aidant à retenir les clients et à attirer de nouveaux.
* Géré les tâches administratives, y compris le traitement des documents financiers et la mise à jour des bases de données clients.
* Formation sur le terrain en gestion de patrimoine, préparant la voie à un poste de conseiller.

**Formation**

* Master en Gestion de Patrimoine - Kedge Business School, Marseille, 2006

**Hobbies**

* Course à pied