Une image contenant Visage humain, habits, personne, Front

Description générée automatiquementUne image contenant noir, obscurité

Description générée automatiquementUne image contenant noir, obscurité

Description générée automatiquementUne image contenant noir, obscurité

Description générée automatiquement

**Langues**

Étienne **Ingé**

**Qualités**

**Compétences**

**Contact**

**A propos de moi**

**Ingénieur d'Affaires Senior spécialisé en Développement des Relations Clients et Gestion de Projets**

Avec plus de 15 ans d'expérience dans le domaine de l'ingénierie commerciale, je suis un expert en développement des affaires et gestion de projets, avec une solide expérience dans l'industrie des technologies de l'information. Doté d'une excellente aptitude à établir et maintenir des relations solides avec les clients, j'ai démontré ma capacité à conduire des projets complexes à leur aboutissement, tout en atteignant et dépassant régulièrement les objectifs de vente.

+336 01 02 03 04

votre.nom.prenom@gnail.com

Marseille, France

linkedin.com/votre-profil

**Expériences Professionnelles**

**2013 - Présent : Ingénieur d'Affaires Senior, Orange, Lyon**

* Gestion d'un portefeuille de clients majeurs, développant des relations solides et générant un chiffre d'affaires significatif
* Mise en œuvre de stratégies de vente efficaces pour atteindre et dépasser les objectifs de vente
* Coordination et direction des équipes de projet pour assurer la livraison en temps voulu et la satisfaction du client
* Création de propositions commerciales détaillées et convaincantes pour gagner de nouvelles affaires

**2008 - 2013 : Ingénieur d'Affaires, IBM, Lyon**

* Développement et maintien de relations avec les clients dans le secteur des technologies de l'information
* Suivi et gestion des projets, garantissant la livraison à temps et dans les limites du budget
* Collaboration étroite avec les équipes techniques pour comprendre les besoins des clients et proposer des solutions appropriées
* Excellent communicateur et habile négociateur
* Capable de travailler de manière autonome et en équipe
* Orienté vers les résultats et déterminé à atteindre et à dépasser les objectifs
* Passionné par le service à la clientèle et la satisfaction du client
* Français : langue maternelle
* Anglais : C1 (cadre européen commun de référence pour les langues)
* Espagnol : B2 (cadre européen commun de référence pour les langues)
* Gestion des relations clients et développement des affaires
* Capacité à conduire des équipes de projet et à gérer des projets complexes
* Excellentes compétences en négociation et en vente
* Compréhension solide des technologies de l'information et capacité à travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques

**Hobbies**

* Lecture : Grand amateur de littérature classique et contemporaine
* Voyage : Passionné par la découverte de nouvelles cultures et pays

**Formation**

<<

* 2007 : Master en Ingénierie Commerciale, INSEAD, Fontainebleau
* 2004 : Licence en Ingénierie, Université Claude Bernard Lyon 1, Lyon<